

Even voorstellen

Jo van de Pas Akkerstraat 3 5084HL Biest-Houtakker 06-54661488 of jo.vandepas@dc-is.nl

62 Jaar geleden in Biest-Houtakker geboren als boerenzoon, vader van 2 zonen en 2 dochters en samen met mijn vrouw Corry hebben we tot op moment ook al 4 schatten van kleindochters. Ik ben een zeer gedreven doener en een soort van Brabantse uitvinder van de échte burgerparticipatie of beter nog de 'Doe democratie'. Tevens ben ik Maatschappelijk Verantwoord Ondernemer (MVO) ondernemer in hart en nieren. Vanuit het Belangen Orgaan Biest-Houtakker (BOB)



oprichter/bestuurslid van de dorps-coöperatie Biest-Houtakker voor het verkrijgen van het maximale draagvlak (900 inwoners) (zie www.Biest-Houtakker.eu). IDOP lid en tevens (gratis) bouwbegeleider van onze Multi Functionele Accommodatie (MFA) 't Gebint en vrijwilliger bij onze ontmoetingsruimte Ome Toon, die mede met hulp van de 750.000,- iDOP gelden is ontstaan en gebouwd is door onze 150 Biestse vrijwilligers. Initiatiefnemer nieuwe coöperatie behoud kerkgebouw Biest-Houtakker (zie www.kerkdorpen.nl) Bestuurslid van kempenLIFE voor de inrichting van 'Welzijn op afstand' (zie www.kempenlife.nl) Mede Initiatiefnemer / mede oprichter coöperatie Hilverglas (zie www.Hilverglas.nl) Zeer betrokken werkgroep voorzitter waterkracht opwekking van de energicoöperatie Hilverstroom (zie www.Hilverstroom.nl)

Vanaf 2007 DGA van het eigen bedrijf DataCenter Infra Solutions B.V. Na een dienstverband van dik 35 jaar bij het ICT bedrijf Getronics (later KPN) en van monteur doorgegroeid naar vestigingsmanager met 2 vestigingen en 120 man personeel. Nu met een zelf ontwikkeld zeer duurzaam koelconcept DataCenterKoeling™ op de markt voor het koelen van datacenters waarbij meer dan 85% stroom wordt bespaart op het koelen van datacenters. Het koelconcept heeft 3 octrooien en ben daardoor in 2013 ook beland in de top 100 van de meest innovatieve MKB bedrijven van Nederland. Zie www.datacenterkoeling.nl. Ook e-Quest in Helmond maakt gebruik van dit duurzaam koelconcept.

Wat zijn mijn persoonlijke ambities en belangen om in de totale Brabantse Kempen glasvezel aan te gaan leggen? Hilvarenbeek wordt toch al voorzien van glasvezel tot in alle buitengebieden.

Ten eerste toch wel mijn persoonlijke uitdaging; Heb het in Hilvarenbeek niet helemaal voor elkaar gekregen zoals ik dat vooraf gepland had maar dat **gaat me (jullie dus) nu wel lukken!** Juist door gebruik te maken van alle kennis en ervaring (lering) uit die Hilverglas periode is dit plan voor het buitengebied van de Kempen ontstaan. Alleen zullen jullie dat dan wel zelf moeten doen maar ga jullie daarbij helpen, waar ik maar kan! Als we het samen gaan doen dan lukt dat ook maar moeten elkaar dan wel voor de volle 100% gaan vertrouwen! Vandaar ook deze persoonlijke achtergrond informatie. Ik wil binnen dit plan dus als een soort van 'aanzetter tot het zelf doen' gaan fungeren.

Omdat ik uit eigen beweging en zonder vette handdruk bij Getronics ben opgestapt net voor de overname door KPN, me eerder ook nog niet verrijkt heb aan de verkeerde dingen, en ik dus nog gewoon hard moet werken om de kost voor het gezin te verdienen kom ik jullie ook echt niet gratis helpen. Ik heb al genoeg vrijwilliger baantjes. Ik zou het echter grote zonde vinden de kennis, lering en ervaring van de laatste jaren, en die me erg veel energie gekost hebben en het netwerk dat daarbij is opgebouwd, niet maximaal zou benutten. Ik haal persoonlijk ook erg veel voldoening uit dit soort werk maar moet wel mijn kosten dekken wil ik als bedrijf ook blijven voortbestaan. Ik kom niet om te verrijken en wil hierover geen misverstand laten ontstaan en alle openheid van zaken geven.

Ik heb ook nog extra bedrijfsbelangen want ik wil, zoals ik met de provincie heb afgesproken binnen het project L@B project 'high-tech Kerkdorpen' en in uitvoering is door mijn werkmaatschappij kerkdorpen.nl, ook nog nieuwe innovatieve bedrijvigheid laten ontstaan op het gebied van ICT-zorg en het opzetten van dienstverlening voor het MKB bedrijf. Die moeten ook bij gaan dragen aan de leefbaarheid van ons Brabantse buitengebied. Daarvoor heb ik klanten nodig die de diensten willen kopen en daarbij ook nog gebruik maken van hun glasvezelaansluiting (internetaansluiting). Als het pilot project 'Glasvezelaanleg in alleen het buitengebied van de Brabantse Kempen' een succes wordt dan kan ik dat plan mogelijk in heel het buitengebied van Brabant inzetten. Ik heb er dus persoonlijk en bedrijfsmatig alle belang bij dat dit pilot project Brabantse Kempen voor 100% gaat slagen. U mag er dus op rekenen dat ik meer dan mijn best zal gaan doen om het ook nog tijdig voor elkaar te krijgen en het pilotproject tot een absoluut succes wil maken.

Uw kans en ook nog wel op de zeer korte termijn

Het is op dit moment ook echt een unieke en eenmalig voorkomende kans want de provincie heeft nu nog de beschikking over een gigantische pot van 50 miljoen euro en wil die **risicovol** aan jullie (als georganiseerde groep burgers) uitlenen. Dit tegen een zeer lage rente van tussen de 2 en 3 procent. Dit is wel onder de voorwaarde dat u eerst zelf een ledenkapitaal van gemiddeld 500,-- inbrengt in uw gemeentelijke coöperatie waarop dan ook een deel bij de RABObank geleend kan worden en de rest van de financiering tot een maximum van 50% van de aanlegkosten geleend kan worden bij de Brabantse Ontwikkelings Maatschappij (BOM). De aanleg van jullie eigen glasvezelnetwerk, alleen in het witte buitengebied, zal dan ook zeker lukken bij voldoende deelname onder de voorwaarde dat ook de andere Brabantse Kempengemeentes mee gaan doen zodat we een interessante partij worden voor het inkopen van netwerkdiensten. Hoe groter het aantal leden hoe meer concurrentie en hoe beter de prijs/prestatie van die diensten. Er is echter wel haast geboden.

Op 27 november 2014 moet de vooraanvraag financiering al binnen zijn bij de BOM inclusief alle adressen met een bewijs dat op die adressen ook de inschrijfgelden zijn betaald. Na de daarop volgende inzageperiode van 6 weken wordt er een 'wit gebied verklaring' door de BOM afgegeven en kan de definitieve financieringsaanvraag ingediend worden bij de bank en de BOM zodat er mogelijk nog in kwartaal 1 van 2015 bij jullie in de straat de schop in de grond kan.

Inhoudelijk achtergrond over het ontstaan van dit pilotplan

Als bedrijf heb ik op dit moment het uit het L@B fonds gesubsidieerde project high-tech kerkdorpen in uitvoering waarbij het de bedoeling is ons huidig aan de kerkdiensten onttrokken leegstaande kerkgebouw met een grote achterstand in onderhoud en geen geld meer in kas toch voor de toekomst te kunnen behouden. Alle inwoners willen wel dat het Rijksmonumentale kerkgebouw voor de toekomst van ons dorp behouden blijft maar willen er toch ook zeker niet maandelijks voor betalen. Hiervoor heb ik dit high-tech kerkdorpen plan ontwikkeld en via L@B in uitvoering gebracht. Projectdeel 1 van het plan was om in Hilvarenbeek via een coöperatief model glasvezel aan te gaan leggen die na aflossing van de geldleningen maandelijks geld op zou gaan brengen voor het langdurig onderhoud van het kerkgebouw. Daaruit is vanuit Biest-Houtakker het initiatief voor het oprichten van een glasvezel coöperatie ontstaan die later weer samengevoegd is met andere glasvezel initiatieven uit de andere kerkdorpen van Hilvarenbeek waaruit later de officiële coöperatie Hilverglas U.A. is ontstaan. Helaas is het in Hilvarenbeek niet helemaal gelopen zoals vooraf was verwacht. Iedereen in het buitengebied gaat wel glasvezel krijgen maar de commerciële partij gaat daar de komende 75 jaar wel maandelijks geld voor vragen en dat was bij Hilverglas veel voordeliger geweest. Ook het netwerk is commercieel open en dat is ook echt anders. Er is echter wel veel kennis en ervaring opgedaan hoe je het beter aan zou kunnen pakken als we het opnieuw zouden moeten doen. Zonde om al die kennis en ervaring verloren te laten gaan en er daarnaast overal over gepraat wordt maar er grootschalig nog niets gebeurt. Dan moet ik het zelf maar gaan doen.

Veel 'DOE' kennis en ervaring opgebouwd

Deze ervaring is nu dan ook in het plan verwerkt "Glasvezel aanleg alleen in de buitengebieden van de Brabantse Kempen", afgekort "Kempenglas.nl" en is inmiddels door de provincie ook als pilot projectplan geaccepteerd. Ook de RABObank, de BOM en de ZLTO hebben een voorlopig groen licht gegeven voor de uitvoering van dit pilotplan Kempenglas.nl. Later mogelijk ook nog verder uit te breiden naar heel Brabant.

Binnen het L@B project high-tech kerkdorpen zou ik ook nog nieuwe bedrijvigheid laten ontstaan op het gebied van het gebruik van die (glasvezel) breedbandinfrastructuur waarbij te denken aan ICT-zorg en MKB oplossingen maar bijvoorbeeld ook track en trace oplossingen voor de foodsector. Dit kan ook wel via coax breedband maar dan kom je niet dicht genoeg bij de gebruikers en heb je ook geen voldoende grip op hun (gesloten)netwerk. Vandaar dit plan om in het buitengebied te starten.

Wanneer ik nu die glasvezel uitrol kostendekkend uit kan (laten)voeren (deel van het betaalde startgeld is dan ook bestemd voor mijn persoonlijke inspanning waarbij direct ook nog uitvoering fase 2 zal volgen op basis van No-Cure No-Pay) dan ben ik al dik tevreden omdat ik daarmee mijn andere organisatie doelstellingen voldoende inhoud kan gaan geven. De daadwerkelijke uitvoering van dit project staat echter volledig los van het L@B project (het plan maken om voldoende markt te kunnen creëren behoorde nog wel tot het L@B gesubsidieerde project maar is met het groen licht voor de pilot nu helemaal afgerond en in de status uitvoering gebracht los van kerkdorpen.nl. Ja zoals ik al eerder melde heb ik dus wel degelijke persoonlijke c.q. bedrijfsbelangen. Ik wil die echter wel volledig transparant naar iedereen communiceren en verwacht er overigens ook niet echt financieel rijk van te worden maar wel rijk in de vorm van werk waar ik veel voldoening uithaal en daarbij een grote maatschappelijke waarde heeft naar de toekomst voor de totale leefbaarheid van het buitengebied van Brabant. Een wethouder komt naar alle verwachting toch ook niet alleen voor zijn salaris maar toch ook om de maximale voldoening te halen uit zijn persoonlijke inzet.

De huidige projectstatus

De pilot is inmiddels al van start echter nog zonder dit publicitaire bekendheid te geven. Pas na de bijeenkomst van alle wethouders van alle betrokken gemeentes op 2 oktober willen we open naar de media treden met dit plan.

We zijn in Reusel in week 37 al gestart vanuit de hoek Reusel kern - Belgische grens (buurtschap De Zuiderburen) die als koploper ook de eerste pilot zijn om de juiste projectaanpak te vinden. Jacob van de Borne van Van de Borne aardappelen is daar plaatselijk de trekker en heeft voor 10 september de eerste buurtbewoners bijeenkomst georganiseerd. Er is door hem ook al een rekening geopend bij de lokale RABObank en diegene die mee willen doen kunnen direct het startgeld van 25 respectievelijk 100 euro voor bedrijven storten en daarbij de toezegging doen dat zij later ook bereid zijn gemiddeld 500 euro ledenkapitaal in te gaan brengen. Daarmee is voor hen direct de eerste projectfase al afgerond en mogen zij er in principe op rekenen dat zij rond nieuwjaar die 500 euro in de coöperatie in moeten brengen en dat er dan nog in kwartaal 1 van 2015 gestart wordt met het graafwerk bij hun in de straat.

Uiteraard moeten er in die tijd binnen de gemeente nog wel een aantal vrijwilligers opstaan die het bestuur van de lokale coöperatie willen gaan bemannen en zich daarvoor belangeloos in gaan zetten tot minimaal de eerste algemene ledenvergadering omdat dan pas de eerste formele coöperatie ReuselDeMierdenglas U.A. bestuursverkiezing plaats gaat vinden.

Met Oisterwijk, Oirschot, Bladel, Reusel-De Mierden zijn we al aan de slag en met Eersel zijn we ook in gesprek en zullen we direct bij groen licht van de gemeentes ook van start gaan want het is al snel 27 november 2014.